

---

## Marcio Ivanesciuc

---



Alameda Maringá, 197 – Alphaville res. 12  
06539-090 – Santana de Parnaíba, SP  
Cel: (11) 99877-3744

E-mail: [marcio@ivanesciuc.com.br](mailto:marcio@ivanesciuc.com.br)

Brasileiro / Casado / 51 anos

---

Objetivo: **Gerente Comercial / Marketing / Administrativo**

---

### Formação Acadêmica

- **Bacharel em Administração de Empresas** – Faculdade Ítalo Brasileira
- **Bacharel em Direito** – Unip (Universidade Paulista)
- **Engenharia Eletrônica** – Cursado 3 anos

### Idiomas

- Inglês Avançado
- Alemão Avançado (ZdaF)
- Espanhol Básico.

### Síntese de Qualificações

- ✓ Carreira desenvolvida na área **Comercial** em empresas nacionais e multinacionais;
- ✓ Coordenação de equipes;
- ✓ Reestruturação de equipes comerciais;
- ✓ Liderança do time de contas de forma a garantir o bom atendimento e satisfação dos clientes;
- ✓ Implantação de conceitos administrativos, gerenciais, técnicas ISO 9000 e metas de vendas;
- ✓ Vivência em gestão comercial e controladoria;
- ✓ Atuação na padronização de produtos, atendendo necessidades do mercado;
- ✓ Participação na implantação do sistema de medição de produtividade (P.E.R.A) e do sistema de qualidade ISO 9002;
- ✓ Elaboração e implementação de planejamento estratégico;
- ✓ Habilidade de negociação com fornecedores, clientes e parceiros comerciais;
- ✓ Bastante conhecimento do mercado de São Paulo;

### Vivência Internacional

**Alemanha** – Curso de programação de máquinas CNC (Controle Numérico Computadorizado), com objetivo de treinar e orientar clientes sobre como programá-las e operá-las.

## **Evolução de Carreira**

### **IVANESCIUC ADVOGADOS ASSOCIADOS**

**Diretor** (2009 até a presente data)

- ✓ Gestão do departamento financeiro e administrativo, (contas a receber e contas a pagar)
  - ✓ Captação de novos clientes;
  - ✓ Gestão da carteira de clientes;
  - ✓ Gestão de RH (Recursos Humanos);
  - ✓ Gestão administrativa;
  - ✓ Abertura de empresas no Exterior;
  - ✓ Abertura de contas correntes no Exterior;
  - ✓ Fechamento de câmbio;
  - ✓ Financiamentos Imobiliários;
  - ✓
- 

### **BCU HOME - INTERMEDIÇÃO DE NEGÓCIOS IMOBILIÁRIOS LTDA.**

**Sócio Diretor** (2009 até a presente data)

- ✓ Administração de Obras novas e reformas de imóveis de alto padrão;
  - ✓ Captação e Intermediação de compra e venda e locação de imóveis no Brasil e no Exterior;
  - ✓ Administração de imóveis no Brasil;
- 

### **IVANESCIUC INDUSTRIA E COMÉRCIO DE ROUPAS LTDA**

**Diretor Geral** (2004 - 2009)

- ✓ Responsável pela Administração Geral, Comercial, Produção, Financeira, RH. TI e Suprimentos.
  - ✓ Responsável pelo departamento comercial, desenvolvimento e acompanhamento, inclusive junto aos representantes.
  - ✓ Responsável pelo desenvolvimento de fornecedores e pela compra da matéria prima.
  - ✓ Responsável pela equipe de produção através de controles, metas e procedimentos.
  - ✓ Responsável pela logística de entrega e departamento financeiro.
-

## **NOVORUMO INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA.**

**Supervisor Nacional de Vendas e Marketing** (2003 – 2004)

- ✓ Gerenciamento nacional de lojas, franquias e representantes, sendo responsável pela implantação de métodos de trabalho, atualização de material e criação de *folders*;
  - ✓ Sólida atuação na área de Marketing, trabalhando em mídia escrita e televisiva.
- 

## **MACKEY INDÚSTRIA E COMERCIO LTDA.**

**Gerente de Vendas** (2002 – 2003)  
**Administrador Geral da Produção** (1997 – 1998)

- ✓ Reestruturação interna comercial, implantação e acompanhamento de metas corporativas aumentando a participação no mercado.
  - ✓ Administração geral da produção, reestruturando e implantando técnicas gerenciais de direção, organização, planejamento e controle;
  - ✓ Participação no recebimento, expedição, planejamento e controle da produção e do fluxo dos materiais.
- 

## **TOCCO INDUSTRIA E COMERCIO**

**Gerente de Vendas / Marketing** (2001 – 2002)

- ✓ Gerenciamento de 17 lojas (80 colaboradores);
  - ✓ Implantação de normas para administração do tempo como ferramenta principal na organização do trabalho, visando o alcance dos objetivos e metas;
  - ✓ Implantação de mecanismos internos de operacionalização, comunicação, qualidade de atendimento e de controladoria diária, semanal e mensal.
- 

## **REHAU INDUSTRIA E COMERCIO LTDA**

Multinacional alemã

(1999 – 2001) **Supervisor Nacional de Vendas**

- ✓ Responsável pelo contato Brasil / Alemanha, coordenando equipes de vendas sobre produtos no mercado internacional;
  - ✓ Estabelecimento de metas e de ferramentas para equipe, aumentando o faturamento da empresa.
-

## **HOMAG DO BRASIL**

Multinacional alemã

**Consultor Técnico / Vendas** (1993 – 1996)  
**Supervisor Comercial** (1998 – 1999)

- ✓ Curso de programação CNC na Alemanha durante 6 meses.
  - ✓ Administração do cálculo mensal e anual da assistência técnica
  - ✓ Organização de programas de manutenção preventiva e corretiva para máquinas.
  - ✓ Atuação na Supervisão Comercial da América do Sul junto aos representantes
- 

**Marcio Ivanesciuc**  
2022